

LYCÉE PROFESSIONNEL



Comment puis-je m'inscrire pour le

Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente Option B



POURQUOI LA FILIÈRE MCV ?

Vous souhaitez travailler en relation directe avec le client et négocier des ventes de produits.

Vous apprendrez les techniques professionnelles dès la 2^{de} de la famille des métiers de la relation client : Vendre, conseiller, fidéliser un client et suivre les ventes.

Vous pourrez vous orienter vers l'option B "Prospection et valorisation de l'offre commerciale". Vous apprendrez à rechercher et analyser des informations commerciales, à participer à la conception et la mise en œuvre d'une opération de prospection, à suivre et évaluer l'action de prospection et à valoriser les produits de l'entreprise.

Cette formation vous permet d'être en lien avec différents domaines d'activités et d'utiliser différentes techniques d'information et de communication en unité commerciale physique (concession, commerce de gros ...), à distance (site de vente sur internet, télévente...), en entreprise de services (immobilier, banque, assurance, transport, communication ...) en unité de production (fabrication et commercialisation).

POUR QUELS PROFILS ?

- Vous êtes en 3^{ème},
- Vous avez l'esprit d'initiative,
- Vous avez le sens de l'organisation,
- Vous avez le sens du contact et de la communication.

POUR FAIRE QUELS MÉTIERS ?

- Chargé de clientèle,
- Attaché commercial,
- Vendeur en concession, en agence, ...

Poursuivre sur quel parcours ?

- BTS Profession Immobilière,
- BTS NDRC,
- BTS MCO ...

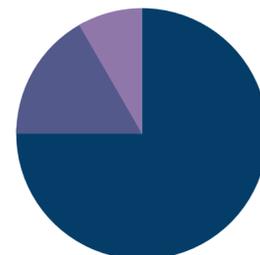


NOS PLUS ...

- Un accompagnement personnalisé tout au long du parcours de formation.
- Un accueil sur des plateaux techniques agréables et bien équipés.

Insertion professionnelle
16.7%

Recherche emploi
8.3%



Poursuite d'étude
75%



VOLUME D'HEURES SEMAINES...

- 13H Enseignement général
- 13H Enseignement professionnel (conseiller et vendre / Suivre les ventes / Fidéliser la clientèle / Environnement économique et juridique
- 2H30 Avec un accompagnement personnalisé sur 3 ans.

Périodes en entreprise...

La durée totale est de 22 semaines sur les 3 années de formation :

- 6 semaines en année de seconde,
- 8 semaines en année de première,
- 8 semaines en année de terminale.

Pour chaque année, la durée de formation en entreprise est fractionnée en deux périodes équilibrées.



Un lycée où on apprend à devenir professionnel !

Notre projet

Construire ensemble un parcours professionnel qui prend du sens sur le chemin de la vie.

Notre mission éducative se fonde sur les valeurs de notre projet :

Porter une attention à chacun, faire confiance, accompagner, faire grandir pour réussir.

COMMENT S'INSCRIRE ?

Envoyez, à compter de décembre, un courrier à l'attention du Chef d'établissement, en précisant vos coordonnées complètes (nom, prénom, date et lieu de naissance de l'enfant - nom, adresse et téléphone de ses responsables), accompagné d'une photocopie des bulletins de notes de l'année scolaire passée et de l'année scolaire en cours ainsi qu'une lettre de motivation.

Vous pouvez aussi appeler l'établissement pour prendre rendez-vous.

Nous vous contacterons après étude du dossier de l'élève.

EN PRATIQUE ...

RESTAURATION
sur place
en réservation

SITUATION
Gare routière
5 min à pied

HORAIRES
8 H 00
17 H 40

Plus de renseignements:



www.ecbg45.fr



accueil@ecbg45.fr



02.38.30.23.88



Lycée professionnel
ECBG - Blanche de castille
5 Avenue de la République
45300 Pithiviers

Mise à jour le 22/09/2023

Suivez-nous :

